

**Formularz zgłoszenia na uczestnictwo w Szkole Trenerów Biznesu Edycja XXI
– Umowa o świadczenie usługi szkoleniowej
Jak zdobyć autorytet i odnieść sukces w kontaktach indywidualnych oraz w pracy z grupą?**

Dane Uczestnika:

Imię i nazwisko:	
Wykształcenie:	
Zawód wykonywany:	
Data urodzenia:	
Miejsce zameldowania:	
Adres korespondencyjny:	
Adres email:	
Numer telefonu:	
PESEL:	
Seria i nr dowodu osobistego:	
Dane do rachunku:	

Potwierdzam uczestnictwo w następującym szkoleniu: Szkoła Trenerów Biznesu - Jak zdobyć autorytet i odnieść sukces w kontaktach indywidualnych oraz w pracy z grupą?

Wybieram następującą formę płatności – zaznacz x:

Płatność jednorazowa: 8 459,00 zł brutto

Płatność w 2 ratach: (2 x 4 750,00 zł brutto)

płatne do: 1 rata – 15 VIII 2020 r.; 2 rata – 09 I 2021 r.

O rezerwacji miejsc w danej edycji decyduje kolejność zgłoszeń, a także dokonanie przez Uczestnika wpłaty w wysokości 8 459,00 zł brutto z góry lub I raty.

Cena Warsztatów obejmuje:

- 210 godzin intensywnego kursu
- certyfikat uczestnictwa w warsztatach
- przerwy kawowe i obiad w postaci drugiego dania
- możliwość konsultacji z trenerami prowadzącymi po szkoleniu

Zasady rezygnacji:

Rezygnacja z uczestnictwa w szkoleniu może nastąpić tylko i wyłącznie w formie pisemnej w terminie do 7 dni przed rozpoczęciem pierwszego dnia zajęć, z gwarancją zwrotu wpłaty. Po przekroczeniu tego terminu wpłacone kwoty nie będą zwracane.

Organizator zastrzega sobie prawo do zmiany terminu rozpoczęcia szkolenia przed rozpoczęciem edycji Szkoły Trenerów Biznesu bez podania przyczyny. Zmiana harmonogramu zjazdów może nastąpić nie później niż na 7 dni przed planowaną datą rozpoczęcia szkolenia i o zmianie Organizator zobowiązuje się poinformować na stronie internetowej www.ikum.pl oraz powiadomić mailowo Uczestników, którzy zapisali się na dane szkolenie.

Opłatę, o której mowa powyżej Uczestnik zobowiązuje się zapłacić co najmniej 10 dni przed datą rozpoczęcia danej edycji Szkoły Trenerów Biznesu oraz przedstawić potwierdzenie dokonania wpłaty.

IKUM wystawi klientowi fakturę po dokonaniu płatności.

Zmiany w niniejszym Formularzu-umowie wymagają dla swojej ważności formy pisemnej.

W związku z zakwalifikowaniem na szkolenie oświadczam, że wyrażam zgodę na przetwarzanie przez IKUM moich danych osobowych. Zgodnie z art. 23 ustęp 1 pkt. 1 Ustawy z 29 VIII 1997 r. o ochronie danych osobowych (Dz. U. z 2002 r., nr 101, poz. 926 z późn. zmianami).

(data i czytelny podpis)

Harmonogram zjazdów

Zjazd	Miasto / termin			Tematyka
	Lublin	Warszawa	Rzeszów	
Zjazd I	26-27 IX 2020	03-04 X 2020	10-11 X 2020	Trening rozwoju osobistego.
Zjazd II	17-18 X 2020	24-25 X 2020	07-08 XI 2020	1. Skuteczna komunikacja. 2. Sukces dzięki rozmowie.
Zjazd III	14-15 XI 2020	21-22 XI 2020	28-29 XI 2020	1. Jak właściwie budować relacje z płcią przeciwną. Podobieństwa i różnice w rozumowaniu, realizacji zadań, pracy i planowaniu przyszłości. 2. Asertywność.
Zjazd IV	05-06 XII 2020	12-13 XII 2020	19-20 XII 2020	1. Rozumienie i kontrola procesu grupowego. 2. Konstrukttywne rozwiązywanie konfliktów.
Zjazd V	09-10 I 2021	16-17 I 2021	23-24 II 2021	1. Sztuka obserwacji. 2. Sztuka autoprezentacji.
Zjazd VI	30-31 I 2021	06-07 II 2021	13-14 II 2021	1. Psychologia sprzedaży dla trenerów. 2. Elementy NLP.
Zjazd VII	20-21 II 2021	27-28 II 2021	06-07 III 2021	1. Badanie potrzeb szkoleniowych. 2. Budowanie modułów szkoleniowych. 3. Ewaluacja szkoleń.
Zjazd VIII	13-14 III 2021	20-21 III 2021	27-28 III 2021	Metody aktywne pracy z grupą.
Zjazd IX	10-11 IV 2021	17-18 IV 2021	24-25 IV 2021	1. Jak nie dać się zmanipulować. Techniki wpływu, które pozwalają odnieść sukces. 2. Techniki relaksacyjne i ich zastosowanie.
Zjazd X	08-09 V 2021	15-16 V 2021	22-23 V 2021	Warsztat superwizyjny.